



Vacature: Salesmanager Regio Zuid-Nederland

Locatie: Zuid-Nederland | **Fulltime**

Ben jij technisch onderlegd, nieuwsgierig van aard en weet jij als geen ander nieuwe klanten te winnen?

Bij **Von Rohr-Arca B.V.** zoeken we een **Salesmanager** die de regie pakt in de verkoop van onze hoogwaardige regelkleppen voor de industriële sector. Als gevestigd MKB-bedrijf zijn we op zoek naar een betrokken en gedreven collega die zowel de techniek begrijpt als ook de commerciële kansen weet te benutten.

Wat ga je doen?

- **Acquisitie & Relatiebeheer:** Je benadert potentiële klanten in de regio Zuid-Nederland, onderhoudt een goed contact met bestaande relaties en bouwt een netwerk op in de regio.
- **Advies & Verkoop:** Je adviseert klanten over de toepassingsmogelijkheden van onze producten, denkt mee over maatwerkoplossingen en vertaalt klantbehoeften naar concrete verkoopkansen.
- **Marktkennis:** Je houdt de ontwikkelingen in de markt goed bij en speelt hier slim op in. Jij weet precies wat er speelt en benut dit voor de groei van onze onderneming.
- **Samenwerking:** Je werkt nauw samen met je collega's om projecten tot een succes te maken. Je zorgt voor een soepel proces van offerte tot levering.

Wie ben jij?

- **Technisch inzicht:** Je hebt een stevige technische achtergrond, bij voorkeur in de industrie of werktuigbouwkunde, en kunt complexe technische processen gemakkelijk uitleggen aan klanten.
- **Nieuwsgierig & Communicatief:** Je hebt een echte drive om de markt te verkennen en hebt het vermogen om makkelijk relaties op te bouwen.
- **Acquisitie en sales gedreven:** Je bent niet bang om de telefoon te pakken en een gesprek te beginnen, zowel met nieuwe als bestaande klanten. Je weet ook de hedendaagse communicatiemiddelen goed te gebruiken om in contact te komen met nieuwe klanten.
- **Zelfstandig & Flexibel:** Je werkt in een klein team, wat betekent dat je veel vrijheid en eigen verantwoordelijkheid hebt in je werk. Je hebt een goed ontwikkeld moreel kompas en kunt goed zelfstandig werken, maar weet ook wanneer je de samenwerking opzoekt.

Wat bieden wij?

- **Een dynamische werkomgeving:** Een klein, hecht team waarin jouw bijdrage direct zichtbaar is.
- **Ruimte voor eigen initiatief:** Omdat we als bedrijf snel groeien, krijg je de kans om jezelf verder te ontwikkelen en invloed uit te oefenen op de richting van het bedrijf.
- **Aantrekkelijke arbeidsvoorwaarden:** Naast een marktconform salaris bieden we een Pensioenregeling en een 13^e maand. Ook hebben wij goede secundaire arbeidsvoorwaarden, zoals auto, telefoon, laptop en de mogelijkheid om gedeeltelijk vanuit huis te werken
- **Werken met interessante producten:** Je verkoopt producten die van essentieel belang zijn voor verschillende industriële processen, wat maakt dat je werkt met toegevoegde waarde voor je klanten.

Graag ontvangen wij jouw reactie, incl. C.V., via Vacature@vonrohr-arca.nl.

